

Hola, soy Jason George, Director de Desarrollo de Vineyard USA. Y mientras nos adentramos en el informe anual inaugural de nuestro departamento, estoy ansioso por destacar algunos logros dignos de mención en el ámbito del desarrollo, comúnmente conocido como recaudación de fondos.

Al pensar en cómo han progresado las cosas desde que empecé a desempeñar este cargo en julio, creo que la mejor manera de describir lo que ha sucedido es mostrándoles cómo el equipo de desarrollo está trabajando para cultivar un nuevo marco de recaudación de fondos en nuestro movimiento de iglesias a través de nuestros paradigmas, nuestros procesos y plataformas, y nuestras asociaciones.

Varios miembros de nuestra comunidad pastoral me han dicho que se sienten demasiado abrumados e incluso inseguros al predicar sobre el dinero, por no hablar de intentar hacer el trabajo de recaudación de fondos. Con esto en mente, estamos trabajando para desarrollar recursos que hagan crecer nuestro paradigma colectivo para el desarrollo. Espero que estos recursos generen confianza en la voz que Dios le ha dado a cada uno de ustedes. Esa voz que usas para proclamar el Evangelio, orar por sanidad y cantar alabanzas al Rey resucitado dentro de la comunidad de fe que llamas hogar, el equipo de desarrollo ora para que nuestro trabajo empodere a esa misma voz desde una postura de humildad para que con valentía se le pida al socio financiero correcto para la causa correcta. Estamos creando un banco de recursos que reflejará un paradigma centrado en el Reino para la recaudación de fondos y las finanzas. Cuando me incorporé a VUSA, me di cuenta de que, como movimiento, necesitábamos poner en marcha herramientas que ayudaran a facilitar conversaciones que pudieran ser transformadoras para nuestros modelos de ministerio en general, los procesos y las plataformas que establezcamos apoyarán las cinco corrientes de donaciones que persigue un equipo de desarrollo. Esos cinco tipos son las grandes donaciones de donantes privados, las donaciones de fundaciones de organizaciones, las donaciones planificadas y patrimoniales, las subvenciones y las donaciones anuales. Durante la segunda mitad de 2023, nuestro objetivo era establecer vías de compromiso en todas estas áreas. Para comenzar este esfuerzo, nos asociamos con "Free Will" con el fin de ofrecer a cada iglesia de la Viña una plataforma especializada para donaciones planificadas. Actualmente estamos incorporando a nuestra primera oleada de inscritos y esperamos que más iglesias se conecten a Free Will. Después de eso, me puse en contacto con un escritor de la subvención que también pasa a ser parte de la familia Viña para ayudarnos a crear un enfoque más racionalizado, con plantillas. Actualmente estamos ayudando a dos iglesias de La Viña en buscar financiación para sus iniciativas locales. Y más recientemente, contratamos a nuestro primer Oficial de Donaciones Mayores para ayudarnos a abrir un área de recaudación de fondos que Vineyard USA no había considerado anteriormente. Trabajar desde un paradigma de recaudación de fondos centrado en el Reino y contar con procesos y plataformas eficaces nos ayuda a fomentar una nueva forma de imaginar las asociaciones. Nuestro corazón en VUSA es apoyar y plantar iglesias locales. Para ello, necesitamos ayuda para que lo mejor de todos nuestros recursos de fruto para el bien de cada una de nuestras iglesias. Así que necesitamos su participación. Por favor, no se sorprenda cuando alguien del equipo de desarrollo le toque el hombro para ver cómo podemos servirle, o cómo podemos servir juntos al gran movimiento, hombro con hombro.

Si te estás preguntando si hemos hecho algún progreso en unos pocos meses, aquí hay algunos puntos destacados que nos dan fe de que vamos en la dirección correcta. Gracias a nuestra asociación con Free Will, sabemos de 13 legados por un total de \$510,000 donde una

Iglesia de La Viña ha sido nombrada como beneficiaria. A través de esa misma asociación y el uso de su Smart Giving Suite, hemos sido capaces de facilitar una donación de 38.000 dólares en acciones a una iglesia Vineyard en Nueva York. En lo que respecta a la redacción de subvenciones, dos iglesias están elaborando propuestas por más de 2 millones de dólares en financiación, mientras que yo asesoro a los pastores líderes implicados en el cultivo de solicitudes de donaciones importantes en sus congregaciones.

Por último, cuando se trata de gestionar asociaciones de una manera nueva, VUSA y Multiply Vineyard han presentado una propuesta a una iglesia local de Vineyard para invertir 450.000 este año en la creación de un programa de residencia para plantar iglesias en su ciudad, y también para replicar ese trabajo en otra ciudad de una región diferente. Aceptar cambios como un cambio de paradigma, nuevos procesos y plataformas, o incluso aprender a colaborar de forma diferente en asociación puede ser duro. Pero ver el progreso del reino aquí y ahora hace que lo que estamos abrazando valga la pena cada momento. Nuestro equipo considera un honor servir en esta área, y estamos entusiasmados con lo que Dios tiene reservado para este movimiento para las generaciones venideras.